Los sistemas de selección para recibir subsidios para emprender son muy tediosos para que los individuos que no tienen potencial se desanimen a participar.

* El problema es que deja emprendedores con potencial por detalles burocráticos.
* Nacen sujetos que cobran a los postulantes para aprobar las burocráticos

**Experiencias**

1. Dar un no es mejor que decir un si sin valor pues los emprendedores generan ilusiones
2. Los emprendedores tienen que enfrentar mucha incertidumbre
3. Los emprendedores deben enfrentar meses de vacas flacas
4. Los emprendedores deben enfrentar que dentro de las empresas no existen vasos comunicantes

* Son muy importante los contactos

1. Los emprendedores deben saber cuánto salir a vender su idea.
2. Cuando se sale a hacer un emprendimiento se debe estar lo más preparado posible.
3. El Feedback con el cliente es muy importante
4. Tener buenos socios es tener socios diferentes
5. Alinear visiones entre los socios del emprendimientos
6. Hay que estar encima de las puertas
7. Pro Chile abren puertas internacionales
8. Existen muchos costos que los emprendedores no conocen antes de empenzar

**Caso:** benedictino es muy interesante

**Capital semilla**

Parte 1:

1. Requerimientos:
2. Tener la primera venta
3. Tener conformada la sociedad

* Dan un monto de dinero 5 MM

1. proyectar ingresos
2. Hacer un prototipo

* Dan dinero
* Dan dinero para comercialización

**Como emprender en distintas áreas**

1. Un profesional en otra área puede llegar a ser muy valioso
2. Aprender sobre el área
3. Pagarle a otros

Habilidades de emprendedores

1. Adaptación y astucia
2. Salir a la calle
3. Resiliencia